

天津海关数据的应用

发布日期：2025-09-17 | 阅读量：23

海关数据里，有些进口商和供应商的信息被隐藏的五种主要原因，或者说国外进口商采用的五种策略。在我们使用海关数据去开发客户时，一定要理性看待出现的这些问题。海关数据只是给你提供了真实的进口贸易记录，帮你进行了筛选，但能否开发出来客户，通常并不单独取决于海关数据本身。除了用好海关数据之外，你还需要使用其他的途径做好信息调查，再配合开发信和电话一起去开发客户。做外贸一定要重视海关数据的作用，海关数据数据和开发信配合的好就会极大的增进外贸业务量，下面腾道为您解析进出口数据的3个应用方向：一、分析市场分析市场前沿趋势通过分析不同区域的市场需求，加之对比产品的价格，从而选择利润高需求量大的目标市场；同时根据进出口数据查询来了解产品的市场分布和变化趋势，及时调整市场策略。腾道外贸通，拥有70+国家的海关数据，198国的商业数据，100+亿条贸易数据，1亿2千万深度企业数据以及1亿3千万采购商数据库，并提供多种搜索方式，可按产品、公司名、HS编码、SIC编码等智能一键查询，同时提供17款可视化报告，帮助企业的定位分析市场。二、开发客户开发客户这也是常用的功能，通过搜索产品关键字、HS编码找到有意向高质客户。做外贸怎么用海关数据开发客户？天津海关数据的应用

提到海关数据，必须要先明确一个定义：海关数据是提单和报关单数据的统称。在具体工作时通过这些进出口必备单据，就能非常直观地了解到每一笔进口货物的采购商、供应商以及详细的货物信息等内容。就是这些非常重要的信息，是帮助国际间贸易的必须的数据支撑和工具。我们都知道，从事外贸工作，只要掌握了买家资源，就拥有了打败竞争对手的超级核武器。对于老外贸并不陌生，甚至有些企业常年使用。如果用过的人，需求点也是因人而异。有的企业就是拿来过调研的，有的是了解采购商采购情况的、也有是关心同行的走货情况的。听说过海关数据，没实际用过的企业，会认为所有海关数据都是一种，其实不然。做外贸一定要重视海关数据的作用，海关数据数据和开发信配合的好就会极大的增进外贸业务量，下面腾道为您解析进出口数据的3个应用方向：一、分析市场分析市场前沿趋势通过分析不同区域的市场需求，加之对比产品的价格，从而选择利润高需求量大的目标市场；同时根据进出口数据查询来了解产品的市场分布和变化趋势，及时调整市场策略。腾道外贸通，拥有70+国家的海关数据，198国的商业数据，100+亿条贸易数据，1亿2千万深度企业数据以及1亿3千万采购商数据库，并提供多种搜索方式。河北海关数据是什么海关数据没用？看看别的外贸人是怎么出单的！

国家已正式出台支持大数据行业发展的相关政策。现阶段，海关数据已成为外交易生态链中不可缺少的一环，利用大数据分析手段，不断从海关数据中发掘新商机才是信息时代外贸促成交易的新姿势。上海腾道外贸通涵盖77国详细海关数据查询、欧盟27国统计数据查询，百万真实准确采购商信息，成交客户提单信息明细。17种市场数据分析报告一键生成系统智能生成各种

数据分析报告，辅助管理层轻松决策。腾道外贸大数据可以帮助外贸企业发现客户、营销客户、管理客户、实现订单的全套产品和解决方案。未来，腾道将继续深挖产品，满足外贸出口行业更多的场景。总结一句话：腾道是一家大数据公司，是一家帮助外贸企业开发客户、分析市场、促成贸易、数据输出的中国贸易行业数据的先行者。六、上海腾道是如何让这些外贸大数据大显神通，助力企业的成长！腾道产品外贸通——多元化外贸应用工具，外贸人的好帮手(1)实时提供全球77国外贸海关数据、海关编码查询，还拥有外贸供应链海关进出口数据、贸易数据、国外企业数据。企业可按照自己所关注的贸易区域自由选择想要对应的外贸数据库，同时可进行9种不同的搜索方式，单项或者是多项条件数据组合条件查询。

我们很早就听说过，利用海关数据开发客户的方法，但并不是每个外贸人都知道该怎么去做。我这里将分享1家比较的海关数据网站，让大家更快地掌握找客户方法。具备外贸上网条件的朋友，请和我一起Follow以下步骤，来找到你需要的行业内客户。上海腾道是如何让这些外贸大数据大显神通，助力企业的成长！国际贸易的第一步就是要了解买卖双方的贸易信息，大数据时代，能使用好海关数据的企业将更容易在激烈的竞争环境中脱颖而出。对于外贸企业来说，进出口数据是有价值的数据之一，可以让企业从市场、买家和同行等多个维度深入了解自己的市场状况。下面跟着腾道来看看如何用海关进出口数据分析市场。一、获取77国海关数据，找到适合自己的买家腾道海关数据库，实时提供全球涵盖77国海关数据，42国欧亚航线数据，100+亿实时贸易数据，1亿3千万采购商数据库，帮助您了解全球市场贸易趋势及分布，为您的产品快速、科学地锁定**国家和新兴市场。>>>在线咨询二、呈现贸易详情，直接联系采购商进出口数据是外贸人开发客户的基础工具之一，从掌握市场到了解竞争对手，再到开发客户，这些都能够实现。做外贸人人都在说海关数据，你真的会用吗？

目前市场上所有在销售的海关数据，内容主要是企业的进出口报关单或提单，有过实际外贸申报经验的人都知道，单证里的客户联系方式如联系人姓名和邮箱是选填项，也属于个人隐私信息，基本没有企业填写。提单上一般会有电话，为了通关、提货使用。市场上很多数据公司，正是洞悉了很多外贸人的心理——重视客户的联系方式，所以就投其所好地鼓吹自己的数据有客户联系方式。腾道建议买海关数据的使用思路是：快速找到有需求的潜在买家信息，通过客户的采购记录，匹配适合自己的客户群(如客户的采购量、采购价格、供应商分布、采购周期等和自己是否匹配)，然后自己用搜索引擎LinkedInFacebook等组合方式针对性地找出重点客户群的联系方式(优先找公司的老板和采购部，其次是官网和销售部)，进行有效跟进和推销。一、的海关数据有用吗？目前市场上的海关数据分为收费和两种，据腾道所知很多海关数据公司声称开发了一套的海关数据系统，其实**还是为了吸引流量，进行二次营销而赢利。对于海关数据就目前行业质量来看，的海关数据都是非常表面的公开性数据，现如今这个数据的时代，有价值的信息不可能，腾道数据建议还是花钱购买，因为马云说过一句话，的其实是贵的。做外贸的，人人都在说海关数据，你真的会用吗？广州易讯海关数据网

请问在海关总署查询某类商品进出口数据该怎么查？天津海关数据的应用

此时南非的采购商B这个数据他们整合起来构成了他南非的镜像数据！注意：他的字段内

容和海关提单数据字段内容完全一样判断方法是看：1. 能不能看到中国出口到此国家的数据，如不能，则为镜像数据2. 看数据源非本地进口数据源是别国出口数据源则为镜像数据评价：放眼全球，也能开发部分客户!5. 过境数据举例国家：独联体过境数据/拉美过境数据/欧盟过境数据特点：覆盖一些不开放的国家，例如白俄罗斯等国家，例如巴基斯坦数据，过境阿富汗，所有的采购商非阿富汗本地企业，皆为巴基斯坦采购商!字段：发货人、收货人、承运人、海关编码、产品描述、申报日期、出口国、目的国、项号千克毛重、项号总价等，海关数据提单数据类似，但是体量少。评价：没有海关数据的价值高，但是也有一定的作用，对打开一些不开放国家的市场有一定的价值!Tips腾道近新上线了欧亚陆上沿线104国关单数据上线!RCEPyidaiyilu中欧投资三大协议国家、独联体过境国家全覆盖，买卖双方对应，数量金额尽有!对您进一步开发独联体、欧洲、亚洲、美洲及其他洲的市场都具有一定的价值!6. 海关统计名录举例国家：英国特点：字段内容、简单，一般只有采购商、产品hscode这个海关的统计名录，是海关流出。 天津海关数据的应用

上海腾道信息技术有限公司是一家有着雄厚实力背景、信誉可靠、励精图治、展望未来、有梦想有目标，有组织有体系的公司，坚持于带领员工在未来的道路上大放光明，携手共画蓝图，在上海市等地区的商务服务行业中积累了大批忠诚的客户粉丝源，也收获了良好的用户口碑，为公司的发展奠定的良好的行业基础，也希望未来公司能成为*****，努力为行业领域的发展奉献出自己的一份力量，我们相信精益求精的工作态度和不断的完善创新理念以及自强不息，斗志昂扬的企业精神将**腾道海关数据供应和您一起携手步入辉煌，共创佳绩，一直以来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，员工精诚努力，协同奋取，以品质、服务来赢得市场，我们一直在路上!